



## Ingénieur d'affaires Data mining (H/F)

Editeur de référence de solutions CRM et analytiques, Coheris place la connaissance actionnable au cœur des usages et des stratégies d'entreprise.

De la PME à la multinationale, plus de 1 000 entreprises et collectivités ont déjà fait confiance à Coheris dans plus de 80 pays.

Coheris compte plus de 20 ans d'expertise dans le domaine de la Data Intelligence avec une solution de datamining de référence, Coheris SPAD, issue de l'excellence de l'Ecole Française de Statistique et dont la richesse des algorithmes et la puissance de l'analyse prédictive sont largement reconnues.

Pour répondre aux enjeux stratégiques d'exploitation des données des entreprises, Coheris propose des offres packagées orientées métier destinées à rendre l'intelligence artificielle et le Machine Learning accessibles à tous.

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons un(e) **Ingénieur d'Affaires Data Mining** sur notre site de **Suresnes (92)**.

### Votre mission

Rattaché(e) à notre Directeur Commercial, vous rejoignez une équipe de 10 personnes.

Après une formation complète à notre offre et à notre démarche commerciale, nous vous confierons la responsabilité du développement commercial de notre produit SPAD, solution de référence pour gérer, explorer et modéliser les données, logiciel dédié au Data Mining, Text Mining et à l'Analyse Prédictive, capable d'exploiter des bases de données de toute dimension et de toute origine.

Vous disposez d'un portefeuille clients existants et vous prospectez activement en bénéficiant de « leads » entrants, ainsi que de l'appui de notre organisation interne (avant-vente, marketing, R&D...) et de nos partenariats. Ce challenge de conquête « new business » (grands comptes et mid-market) est axé sur des secteurs variés : Industrie, Services, Retail, CPG, Secteur Public, Assurance...

Vous dialoguez et négociez en clientèle avec des interlocuteurs variés : Data Scientists, Chief Data Officers, statisticiens mais aussi acteurs du digital.

### Votre profil

De formation Bac+5 (Ecole de Commerce, Ingénieur ou équivalent), vous possédez une première expérience commerciale réussie (2 ans environ) idéalement dans la vente de solutions de type Data Mining, BI, Big Data (ou de logiciels financiers par ex.).

Vous êtes aujourd'hui Ingénieur Commercial ou Ingénieur d'Affaires chez un éditeur de logiciels, un intégrateur ou une société de services (SSII/ESN). Nous serons aussi ouverts à des profils d'Ingénieurs Avant-Vente ou de Consultants spécialisés en BI/Data Mining dotés d'un très fort potentiel commercial.

Vous maîtrisez l'anglais, à l'oral et à l'écrit.

### Informations complémentaires

Poste basé à Suresnes (92)

Offre à pourvoir immédiatement

Statut : CDI

Avantages : Tickets restaurant, remboursement de 50% du titre transport

Si cette offre vous intéresse, nous vous remercions de nous transmettre votre candidature (CV + lettre de motivation) à : [ahubert@coheris.com](mailto:ahubert@coheris.com) avec la référence « COM03 ».